

3.	BERYL MED LTD. 1ST FLOOR, 26 FOUBERTS PLACE, LONDON W1F7PP, ENGLAND Adres do korespondencji w Polsce: ul. Sadowa 14, 05-410 Józefów na pakiet nr 1
4.	VARIMED SP. Z O.O. ul. Powstańców Śląskich 5, 53-332 Wrocław na pakiet nr 14
5.	MEDITRADE POLAND SP. Z O.O. ul. Okopowa 56 kl. A, 01-042 Warszawa na pakiet nr 21
6.	JOHNSON & JOHNSON POLAND SP.Z O.O. ul. Hżecka 24, 02-135 Warszawa na pakiet nr 2 i 4
7.	HAMMERMED MEDICAL POLSKA SP. Z O.O. SP.K. ul. Kopcińskiego 69/71, 90-032 Łódź na pakiet nr 7 i 10
8.	DR PIKTEL MEDIC@L SYSTEMS SP. Z O.O. ul. T. Czackiego 2/2, 15-268 Białystok na pakiet nr 20
9.	MEDTRONIC POLAND SP. Z O.O. ul. Polna 11, 00-633 Warszawa na pakiet nr 3, 6 i 16
10.	OLYMPUS POLSKA SP. Z O.O. ul. Suwak 3, 02-676 Warszawa na pakiet nr 5, 11 i 15

Streszczenie oceny i porównania złożonych ofert

Numer oferty składanej na pakiet nr 1	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 1	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawiona fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 1	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 1
3	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 2	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 2	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 2	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 2
6	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 3	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 3	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawiona fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 3	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 3
9	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 4	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 4	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 4	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 4
6	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 5	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 5	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 5	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 5
10	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 6	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 6	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 6	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 6
9	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 7	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 7	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 7	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 7
7	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 8	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 8	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 8	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 8
1	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 9	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 9	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 9	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 9
-	-	-	-

numer oferty składanej na pakiet nr 10	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 10	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 10	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 10
7	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 11	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 11	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 11	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 11
10	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 12	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 12	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 12	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 12
-	-	-	-

Numer oferty składanej na pakiet nr 13	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 13	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 13	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 13
-	-	-	-

Numer oferty składanej na pakiet nr 14	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 14	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 14	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 14
4	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 15	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 15	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 15	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 15
10	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 16	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 16	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 16	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 16
9	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 17	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 17	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 17	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 17
2	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 18	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 18	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną Fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 18	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 18
-	-	-	-

Numer oferty składanej na pakiet nr 19	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 19	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 19	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 19
-	-	-	-

Numer oferty składanej na pakiet nr 20	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 20	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 20	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 20
8	98 pkt	2 pkt	100 pkt

Numer oferty składanej na pakiet nr 21	Liczba punktów w kryterium „Cena za realizację zamówienia” uzyskanych w pakiecie nr 21	Liczba punktów w kryterium „termin płatności za wystawioną fakturę VAT” uzyskanych w pakiecie nr 21	Razem pkt uzyskane w pakiecie nr 21
5	98 pkt	2 pkt	100 pkt

1. tablica ogłoszeń w siedzibie Zamawiającego
2. <http://www.onkologia.bielsko.4bip.pl>
3. a/a

Z-ca Dyrektora
ds. Techniczno-Administracyjnych
Beskidzkiego Centrum Onkologii – Szpitala Miejskiego
im. Jana Pawła II w Bielsku-Białej

mgr inż. Piotr Wójcik